

https://schild-labs.de/?post_type=jobs&p=3524

Vertriebsmitarbeiter/Sales Manager (w/m/d)

Ihre Motivation

Voller Energie und Vorfreude starten Sie in den Tag, um sich gemeinsam mit einem engagierten Team neuen Herausforderungen zu stellen. Sie gehen sicher und erwartungsvoll in Kundengespräche und sind aus vollem Herzen überzeugt von den Produkten, die Sie mitentwickeln und verkaufen. Bei uns bekommen Sie dieses gute Gefühl, etwas zu bewegen und voranzutreiben!

Für unseren **Standort Bremen** suchen wir ab sofort einen Vertriebsmitarbeiter/Sales Manager (m/w/d).

Ihr Fundament

Die Schild Leinet Gruppe ist ein erfolgreicher und etablierter Lohnhersteller von Nahrungsergänzungsmittel-, Kosmetik-, Haushalts- und Lebensmittelprodukten, die von unseren Kunden auf der ganzen Welt vertrieben werden. Unsere Leistungen erstrecken sich von der partnerschaftlichen Planung mit unseren Kunden über die Entwicklungsphase bis hin zum auslieferfertigen Produkt. Immer dabei im Fokus: die maßgeschneiderte Kunden-Lösung und deren einwandfreie Ausführung.

Ihr Engagement

Umsatz-Impulse setzen. Trends identifizieren und in neue Produkte umsetzen. Unseren Wettbewerbsvorsprung weiter ausbauen und intelligent am Markt nutzen. Gemeinsam wachsen. Sie bewegen etwas:

- Sie analysieren Kundenbedürfnisse und entwickeln mit Begeisterung Strategien zur Neukundengewinnung.
- Erstkontakte sehen Sie als aufregende Chance, neue Kunden zu gewinnen. Sie überzeugen diese durch smarte Ideen, gute Produkte und Ihren persönlichen Eindruck.
- Mit Ihrem Blick für Kundenpotenziale bauen Sie bestehende Kundenbeziehungen weiter aus und festigen diese nachhaltig.
- Sie begleiten Ihre Projekte von der Erstansprache bis zum fertigen Produkt. Dabei sind Sie immer im Austausch mit unseren Fachabteilungen.
- Sie sind bereit, Umsatzverantwortung zu übernehmen und Entscheidungen zu treffen.

Ihr Profil

Stärken einbringen. Visionen vorantreiben. Gemeinsam Erfolge feiern.

Ihr Mix macht's:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder verfügen über ein abgeschlossenes Studium.
- Aktiver Vertrieb macht Ihnen Spaß und Sie begeistern sich für den Umgang mit Menschen.
- Ziele motivieren Sie und Erfolge feiern Sie gerne.

Arbeitgeber

Schild Leinet Gruppe GmbH

Arbeitspensum

Full-time

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Arbeitsort

Claus von Lübken Straße 4, 28777, Bremen, Deutschland

- Sicheres Arbeiten mit gängigen PC-Anwendungen liegen Ihnen ebenso wie der Umgang mit Zahlen.
- Selbstsicheres und freundliches Auftreten sind für Sie selbstverständlich.

Ihre Perspektive

Raus aus der Komfortzone. Rein in die Zukunft. Neue Wege gehen. Ihre Pluspunkte:

- Profitieren Sie von herausfordernden, vertriebsorientierten Aufgabenfeldern und der Möglichkeit, eigene Ideen und Innovationen in die Produktentwicklung einzubringen.
- Übernehmen Sie vom ersten Tag an Verantwortung und entwickeln Sie sich und unser Unternehmen kontinuierlich fort.
- Genießen Sie eine attraktive Grundvergütung mit leistungsorientiertem Ausbaupotenzial.
- Freuen Sie sich auf ein familiäres Arbeitsumfeld, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.

Kontakte

Bewerben Sie sich über den Button „Jetzt bewerben“.

Für Rückfragen stehen wir Ihnen gerne telefonisch unter [+49 \(0\) 421-408845-16](tel:+49(0)421-408845-16) zur Verfügung.